

CICLO DE JORNADAS PARA EMPRENDEDORES Y PYME's 2014
“Sesiones coaching grupal I y II”

En este seminario:

Trabajaremos con el test del perfil de emprendedor para identificar fortalezas y debilidades y establecer un plan de acción.

Prepararemos el Elevator Pitch para la presentación de proyectos.

Utilizaremos el modelo canvas para definir, revisar y discutir nuestro modelo negocio.

Trabajaremos la actitud positiva como recurso en momentos de necesidad de impulso para lograr la consecución de metas.

Fecha: Jueves 23 de octubre y lunes 27 de octubre de 2014

Hora: 10 a 13 hrs

Lugar: C/ La Diligencia, 9 – 28018 Madrid

Cómo llegar: Línea 10 (desde Cibeles), Línea 144 (desde Pavones) o Tren de Cercanías (estación El Pozo y Asamblea de Madrid-Entrevías)

Confirmar asistencia en la Agencia de Desarrollo Económico - Madrid Emprende

Teléfono: 91 513 37 01 - E-mail: atienzafmc@madrid.es /

<http://www.madridemprende.es/Pagina.asp?ccClavePagina=327>

Inscripción gratuita – Se entregará documentación – **Plazas limitadas**



OBJETIVOS

Dotar al emprendedor de una actitud positiva frente a su proyecto.
Proveerle de herramientas de análisis del mismo y colaborar con él en la definición y o redefinición de los planes de acción para llevarlo a cabo.

DIRIGIDO A

Emprendedores

DURACIÓN

6 horas divididas en 2 sesiones de 3 horas

PONENTES

Natalia Pérez Arango es la responsable de formación de la **Fundación Integra**.

Es Directora de **Arango Coaching**.

Es **Coach** certificada por **Chi Positivo** (SUN LLC, escuela acreditada por ICF)

Participa como profesora en diversos **masters de coaching y desarrollo profesional**.

Iñaki Nieto es Director de **kleinson**, la consultora de idiomas para la internacionalización de empresas y la plataforma de actores "**Casting de Actores**".

Es **Coach** acreditado por **Coachville España**.

Es **Master Practitioner** en **PNL** estudios realizados en el **Instituto de potencial humano** y en el **Instituto Gestalt** de Barcelona.

PROGRAMA

El perfil del emprendedor

Elevator Pitch

El modelo canvas

Análisis del estado actual del proyecto del emprendedor

La resiliencia como factor de cambio. Impulsando tu proyecto

La actitud positiva

Modelo de negocio